

Diploma de

Especialización en Formulación en Planes de Agronegocios

 **100** horas lectivas

Modalidad 
VIRTUAL
EN VIVO

N1 en la
preferencia
del SECTOR
EMPRESARIAL
2024
ENCUESTA ANUAL DE ENCUESTADOS - CCL



7 AÑO 2025

Misión

“Formar líderes globales emprendedores con sentido ético y responsabilidad social, en asociación con organizaciones referentes para alcanzar la excelencia en su gestión y contribuir al desarrollo del conocimiento”.

Objetivo

Fortalecer conocimientos, capacidades y habilidades en la formulación en planes de negocio en el sector agropecuario, bajo un enfoque de mercado y análisis integral de todos los factores que influyen en la concepción y desarrollo de un agronegocios

Palabras del Coordinador General

El sector agroalimentario es clave para el desarrollo económico y social del país. En este entorno desafiante, la formulación de planes de agronegocios se vuelve esencial para impulsar iniciativas productivas viables, sostenibles e innovadoras. El Diploma de Especialización en Formulación de Planes de Agronegocios brinda a los participantes herramientas técnicas y estratégicas para diseñar y evaluar modelos de negocio competitivos, con énfasis en sostenibilidad, rentabilidad y acceso a mercados. A través de una formación práctica y enfocada en casos reales, los estudiantes fortalecerán sus capacidades para liderar proyectos que generen impacto en el desarrollo rural. Estamos convencidos de que este diploma contribuirá significativamente a la formación de profesionales capaces de dinamizar el sector agroalimentario con planes de negocio sólidos y orientados al desarrollo rural y territorial. Les invitamos a aprovechar al máximo esta experiencia académica y a formar parte de una comunidad comprometida con el crecimiento sostenible del agro.

Elliot Arteaga Reyes

Instituto de Desarrollo Económico de ESAN



Beneficios



- Certificado a nombre de la Universidad ESAN
- Reconocimiento a nivel nacional e internacional de ESAN



- Contenido actualizado y con enfoque práctico
- Clases online en tiempo real con clases grabadas.



- Plana docente con experiencia empresarial
- Importante red de contactos en el sector

Malla Curricular

Compuesto por 6 cursos y temario tentativo*



CURSO 1:

Curso de Especialización en Lógica de los agronegocios

Situación actual de los agronegocios en el Perú y aprovechamiento de las fortalezas y de las oportunidades existentes.

Tendencias de los agronegocios en el Perú y el mundo.

Análisis del problema, causa y planteamiento de soluciones tecnológicas.

Nuevos y potenciales mercados de destino. Análisis de políticas que influyen en los agronegocios.

CURSO 2:

Curso de Especialización en Estudio de Mercado y Estimación de la Demanda

Investigación cuantitativa e investigación cualitativa para un estudio y/o sondeo de mercado.

Cómo identificar el destino más rentable para nuestros productos.

Ubicación de las actividades propias de la asociación en la cadena productiva.

Estimación de demanda de productos agropecuarios.

Tendencias agroalimentarias.

CURSO 3:

Curso de Especialización en Análisis Estratégico

Análisis de factores internos y externos que influyen en los agronegocios.

Análisis del entorno: Tendencias, sector y competencias.

Identificación de oportunidades y amenazas.

Sistema de inteligencia de mercados agroalimentarios.

Metodologías para la identificación de oportunidades comerciales.

(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones

Malla Curricular

Compuesto por 6 cursos y temario tentativo*

CURSO 4:

Curso de Especialización en Plan de Negocio

Innovación agraria y tipos de innovación a tomar en cuenta para un plan de negocios.

Objetivos de un plan de acción de un plan de agronegocios.

Plan organizacional y plan operativo.

Plan de mercadeo y comercialización.

Plan de financiamiento para el proyecto.

CURSO 5:

Curso de Especialización en Evaluación Económica y Financiera

Estructuración de costos.

Elaboración de presupuestos.

Flujo de caja económico.

Flujo de caja financiero.

Estados financieros y ratios.

CURSO 6:

Curso de Especialización en Asesorías del Plan de Negocios

Asesorías y avance del plan de negocio 1.

Asesorías y avance del plan de negocio 2.

Asesorías y avance del plan de negocio 3.

Presentación del plan de negocio.



(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones

Nuestra Plana Docente



Los profesores de ESAN son reconocidos por su exitosa trayectoria académica y empresarial dentro y fuera del país. Con ellos está asegurada la riqueza del aprendizaje y la rigurosidad de la enseñanza.

1

William Arteaga Donayre

Ex Viceministro de Políticas Agrarias y líder en promoción agroexportadora



Ingeniero agrónomo con Maestría en Economía (USMP) y amplia trayectoria en el sector agropecuario. Ha ocupado cargos clave como Viceministro de Políticas Agrarias, presidente ejecutivo de Sierra y Selva Exportadora, y jefe de AGROIDEAS. Fue coordinador general del sector agroexportador en PROMPERÚ y es miembro del Consejo Consultivo de la Maestría en Administración de Agronegocios en ESAN.



2

Jorge Sandoval Ramírez

Especialista en gestión pública y desarrollo económico, exjefe del Programa AGROIDEAS



Administrador de Empresas (Universidad de Piura) con Maestría en Gestión y Administración Pública. Experto en formulación y evaluación económico-financiera de planes de negocio, desarrollo local y gestión de clústeres. Ha sido jefe del Programa AGROIDEAS y docente en temas de inversión, ética empresarial y gobierno corporativo.



3

Walther Reátegui Vela

Experto en finanzas sostenibles y exgerente general del Banco Agropecuario



Especialista en sostenibilidad y finanzas corporativas con estudios de posgrado en New York University (Leonard N. Stern School of Business) y Wharton (University of Pennsylvania). Con más de 28 años en el sector bancario, ha trabajado en banca comercial, corporativa y microfinanzas. Ha sido gerente general del Banco Agropecuario y miembro del Board de Financial Alliance for Sustainable Trade (FAST). Consultor en financiamiento agroindustrial y gestión financiera para organizaciones sin fines de lucro.



4

Elliot Arteaga

Coordinador General del Instituto de Desarrollo Económico de la Universidad ESAN



PhD en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad Complutense de Madrid, España. Magíster en Investigación de Empresas por la Universidad ESAN. MBA por la Universidad ESAN e Ingeniero Agrónomo por la Universidad Nacional Agraria La Molina. Especialista en formulación de planes de negocio, emprendimiento e impulso del desarrollo económico.



5

Marco Zeballos

Especialista en agronegocios y gestión de proyectos con experiencia en el sector público



Magíster en Administración de Agronegocios e Ingeniería de Proyectos con mención en Gerencia de Proyectos. Ingeniero agrónomo con formación nacional e internacional en agro negocios, incluyendo pasantías en Sudamérica. Amplia experiencia en la formulación y evaluación de planes de agronegocios y en la gestión de programas y proyectos del Ministerio de Agricultura a nivel nacional.



(*) La plana docente es referencial. En caso de que alguno de los profesores indicados no pueda dictar en algún momento, será reemplazado por otro profesional de **SIMILAR** nivel y trayectoria académica.

**Educación que
deja huella**

Certificado por ESAN

Los participantes que cumplan satisfactoriamente con los requisitos solicitados recibirán:

“Diploma de Especialización en Formulación En Planes de Agronegocios”



El documento es virtual y expedido por la Universidad ESAN.

Nota: La denominación Diploma de nuestros productos responde a la promulgación de la nueva Ley Universitaria 30220. En ningún caso se deberá entender que este programa académico corresponde a la categoría de Diplomados de Posgrado establecida en el artículo 43.1 de la precitada Ley 30220.

Frecuencia y Horario



Cada **14** días



Sábado 14:00 - 18:30
Domingo 14:00 - 17:00

(*) Las fechas programadas pueden ser sujetas de cambio con la anticipación necesaria.

Reconocimientos y Acreditaciones de ESAN



Educación que
deja huella

Admisión

El postulante deberá enviar los siguientes documentos:

- Ficha de inscripción debidamente llenado.
- Copia simple del DNI ambas caras.
- Copia del voucher del depósito de la matrícula o del pago total.

(*) Para la apertura del programa, se debe superar el mínimo de 23 estudiantes matriculados.

(*) Si por algún motivo de fuerza mayor ocurra alguna contingencia con la programación de clases, esto se reprogramará en otra fecha y horario previo aviso a los alumnos y docentes.

(*) Los postulantes que soliciten factura a nombre de empresa se le enviara el formato de aceptación de facturación para su envío respectivo

(*) Los alumnos que soliciten pago fraccionado tendran que firmar virtualmente sus letras de pago.

Información Financiera

Consulte por el financiamiento directo con el asesor comercial.

Al Contado **S/. 4692**

Fraccionado

Matrícula **S/. 350**

8 cuotas **S/. 593.80**

Total **S/.5100**

- En caso de retiro comunicado por escrito (correo electrónico) con 15 días o más días de anticipación al inicio del programa, se descontará el 50% de la matrícula por conceptos administrativos.
- Las solicitudes de retiro realizadas dentro de los 15 días previos al inicio o una vez iniciado el programa, se descontará el 100% de la matrícula por conceptos administrativos y costo de oportunidad de la vacante.

En caso de reprogramación oficial del inicio del programa, el participante podrá:

- Solicitar la devolución total del importe abonado, o
- Permanecer inscrito en la nueva fecha, quedando sujeto a la misma política de retiro y devoluciones, considerando la nueva fecha de inicio.

(*) Los descuentos no son retroactivos ni acumulativos.

(**) Devoluciones: 45 días hábiles posteriores al envío de la solicitud de devolución.

Los pagos por concepto de inversión total del programa o la matrícula se efectúan en las siguientes cuentas:

BANCO	N DE CUENTA SOLES	CCI
Banco de Crédito BCP	193-1764415-0-72	002-193-001764415072-16
Banco BBVA	0011-0686-0100011574	011-686-00010001574-39
Banco INTERBANK	200-3001232752	0032-000-03001232752-31

Razón Social: UNIVERSIDAD ESAN

RUC: 20136507720

**Educación que
deja huella**

Diploma de Especialización en Formulación en
Planes de Agronegocios

Informes

**Reyna
López
Villavicencio**

 962 355 276

 Rlopez@esan.edu.pe

