

Diploma de

Especialización en Exportaciones a Taiwán - Sectores Agro, Pesca y Artículos de Decoración

 **100** horas
lectivas

 Modalidad
VIRTUAL

Nº 1 en la
preferencia
del SECTOR
EMPRESARIAL
2024
ENCUESTA ANUAL DE ENCUESTADOS - CCL



7
Año 2025

Misión

“Formar líderes globales emprendedores con sentido ético y responsabilidad social, en asociación con organizaciones referentes para alcanzar la excelencia en su gestión y contribuir al desarrollo del conocimiento”.

Objetivo

Fortalecer conocimientos, capacidades y habilidades en la gestión de exportaciones al mercado taiwanés en los sectores agro, pesca y artículos de decoración.

Palabras del Coordinador General

El mercado taiwanés representa una oportunidad estratégica para la diversificación de exportaciones peruanas, especialmente en sectores con alto potencial como agro, pesca y artículos de decoración. Para aprovechar esta oportunidad, se requieren profesionales capaces de identificar demandas, adaptar la oferta y gestionar eficientemente los procesos de internacionalización.

El Diploma de Especialización en Exportaciones a Taiwán - Sectores Agro, Pesca y Artículos de Decoración brinda una formación técnica y comercial orientada al desarrollo de estrategias de ingreso y posicionamiento en este mercado. Los participantes fortalecerán sus capacidades para interpretar regulaciones, adaptar productos y negociar con contrapartes taiwanesas, con una visión práctica y orientada a resultados. Estamos seguros de que este programa será una plataforma clave para impulsar la competitividad exportadora y fortalecer la presencia de productos peruanos en Asia.

Elliot Arteaga Reyes

Instituto de Desarrollo Económico de ESAN



Beneficios



- Certificado a nombre de la Universidad ESAN
- Reconocimiento a nivel nacional e internacional de ESAN



- Contenido actualizado y con enfoque práctico
- Clases online en tiempo real con clases grabadas.



- Plana docente con experiencia empresarial
- Importante red de contactos en el sector

Malla Curricular

Compuesto por 5 cursos de especialización y temario tentativo*



CURSO 1:

Curso de Especialización en Logística Internacional, Gestión Aduanera, Normativas, Certificaciones y Requisitos de Ingreso a Taiwán

Mercado de Taiwán como un mercado atractivo para las Pymes peruanas

Proceso Logístico y Aduanero para exportar a Taiwán

Requisitos sanitarios y fitosanitarios exigidos por el mercado taiwanés así como las certificaciones más apreciadas por los importadores

Estrategias para minimizar los riesgos para exportar al mercado taiwanés

CURSO 2:

Curso de Especialización en Exportación de Productos Agroalimentarios a Taiwán

Identificación de productos con demanda creciente en Taiwán

Adaptación de envases, etiquetado y presentación para mercados asiáticos

Estudios de mercado y preferencias del consumidor taiwanés

Canales de distribución y comercialización en destino

CURSO 3:

Curso de Especialización en Exportación de Productos Pesqueros a Taiwán

Requisitos de calidad e inocuidad para productos hidrobiológicos

Técnicas de procesamiento y conservación para exportación

Principales especies con alta demanda en Taiwán

Normativa internacional sobre pesca sostenible y trazabilidad

(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones

**Educación que
deja huella**

Malla Curricular

Compuesto por 5 cursos de especialización y temario tentativo*



CURSO 4:

Curso de Especialización en Exportación de Artesanía y Artículos de Decoración con Identidad Cultural

Diseño de productos con valor agregado cultural para el mercado asiático

Requisitos de empaque, presentación y certificación de origen

Oportunidades de negocio en ferias y plataformas B2B en Taiwán

Casos de éxito de marcas latinoamericanas exportando a Asia

CURSO 5:

Curso de Especialización en Plan de Exportación a Taiwán

Elaboración paso a paso de un plan de exportación real

Identificación de productos, precios, canales y estrategias

Cálculo de costos logísticos, márgenes y proyección de ingresos

Simulación y validación del plan con enfoque de negocio

► **NOTA:** 100 horas lectivas

► **TOTAL:** Considerar que una hora lectiva equivale a 45 minutos

(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones

**Educación que
deja huella**

Nuestra Plana Docente



Los profesores de ESAN son reconocidos por su exitosa trayectoria académica y empresarial dentro y fuera del país. Con ellos está asegurada la riqueza del aprendizaje y la rigurosidad de la enseñanza.

1

Juan Luis Kuyeng

Consultor Senior en Inversiones Asiáticas en el Perú y Broker Internacional de Productos peruanos en el exterior

Licenciado en Economía por la Universidad de Lima con un MBA en Dirección y Gestión de Empresas por la Universidad de Tarapacá, formación que sustenta su destacada trayectoria en comercio internacional y relaciones económicas. Ha ocupado cargos clave como Gerente de Programas y Proyectos Multisectoriales en PROMPERÚ durante casi 10 años y ha sido Consejero Económico Comercial del Perú en Portugal, Ghana, Taiwán y China, en el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo y PROMPERU. Ha sido galardonado con los premios de Creatividad empresarial, y Buenas Prácticas de Gestión pública en el Perú y por el Banco Mundial, Queensland University of Technology y el Gobierno de Taiwán, en el exterior.



2

Zaida Puescas

Ex-Gerente General en Favorite Fruit SAC

Licenciada en Administración por la Universidad del Pacífico y máster en Agronegocios por la Universidad ESAN, formación que respalda su destacada carrera liderando proyectos de desarrollo agrícola y comercio internacional. Ha ocupado cargos clave como Chief Executive Officer en Siembra Alta, liderando la expansión comercial y operativa, y más recientemente como Gerente General de Favorite Fruit SAC, articulando productores peruanos con mercados internacionales, además de desempeñarse como docente en ESAN Graduate School of Business.



3

José Quiñones

Consultor Senior en Comercio Exterior

Ingeniero Pesquero por la Universidad Nacional Agraria La Molina con Magíster en Administración por ESAN, formación que respalda su sólida trayectoria en comercio exterior y promoción de exportaciones. Ha ocupado cargos clave como Director Gerente en PROYEX S.A., liderando exportaciones y representaciones comerciales por más de 17 años, y como Sub Director de Promoción Comercial en Promperú, donde dirigió la planificación y supervisión de actividades comerciales internacionales durante 13 años. Actualmente se desempeña como Consultor Senior en Comercio Exterior especializado en productos pesqueros y agroindustriales.



4

Fabiana Tenorio

Profesional en la Dirección de Promoción y Articulación Comercial en Agromercado – MIDAGRI

Licenciada en Administración de Negocios Internacionales por la UMNSM. Cuenta con una Maestría en Agrobusiness Administration con mención en International Business por la Universidad ESAN, orientada al desarrollo de estrategias de gestión para el sector agroexportador. Además, realizó una especialización en desarrollo turístico costero tropical en el Hainan College of Economics and Business en China, y cursó estudios en la Universidad de Estudios Internacionales de Shanghai (上海外国语大学). Con más de 20 años de trayectoria, ha ocupado cargos clave en el Ministerio de Relaciones Exteriores, el Ministerio de Comercio Exterior y Turismo, y PROMPERÚ. Actualmente se desempeña como Profesional en la Dirección de Promoción y Articulación Comercial en Agromercado – MIDAGRI

(*) La plana docente es referencial. En caso de que alguno de los profesores indicados no pueda dictar en algún momento, será reemplazado por otro profesional de **SIMILAR** nivel y trayectoria académica.

**Educación que
deja huella**

Certificado por ESAN

Los participantes que cumplan satisfactoriamente con los requisitos solicitados recibirán:

“Diploma de Especialización en Exportaciones a Taiwán - Sectores Agro, Pesca y Artículos de Decoración”



El documento es virtual y expedido por la Universidad ESAN.

Nota: La denominación Diploma de nuestros productos responde a la promulgación de la nueva Ley Universitaria 30220. En ningún caso se deberá entender que este programa académico corresponde a la categoría de Diplomados de Posgrado establecida en el artículo 43.1 de la precitada Ley 30220.

Frecuencia y Horario



Cada **14** días



Martes 19:00 - 22:00
Jueves 19:00 - 22:00

(*) Las fechas programadas pueden ser sujetas de cambio con la anticipación necesaria.

Reconocimientos y Acreditaciones de ESAN



Educación que
deja huella

Admisión

El postulante deberá enviar los siguientes documentos:

- Ficha de inscripción debidamente llenado.
- Copia simple del DNI ambas caras.

- Copia del voucher del depósito de la matrícula o del pago total.

(*) Para la apertura del programa, se debe superar el mínimo de 23 estudiantes matriculados.

(*) Si por algún motivo de fuerza mayor ocurra alguna contingencia con la programación de clases, esto se reprogramará en otra fecha y horario previo aviso a los alumnos y docentes.

(*) Los postulantes que soliciten factura a nombre de empresa se le enviara el formato de aceptación de facturación para su envío respectivo

(*) Los alumnos que soliciten pago fraccionado tendran que firmar virtualmente sus letras de pago.

Información Financiera

Consulte por el financiamiento directo con el asesor comercial.

Tarifa Regular

Matrícula	8 cuotas
S/. 350	S/. 593.80

(*) Si realizas el pago al contado tienes 8% de descuento adicional

(*) El financiamiento de ESAN por las cuotas es sin intereses.

- En caso de retiro comunicado por escrito (correo electrónico) con 15 días o más días de anticipación al inicio del programa, se descontará el 50% de la matrícula por conceptos administrativos.
- Las solicitudes de retiro realizadas dentro de los 15 días previos al inicio o una vez iniciado el programa, se descontará el 100% de la matrícula por conceptos administrativos y costo de oportunidad de la vacante.

En caso de reprogramación oficial del inicio del programa, el participante podrá:

- Solicitar la devolución total del importe abonado, o
- Permanecer inscrito en la nueva fecha, quedando sujeto a la misma política de retiro y devoluciones, considerando la nueva fecha de inicio.

(*) Los descuentos no son retroactivos ni acumulativos.

(*) Devoluciones: 45 días hábiles posteriores al envío de la solicitud de devolución.

Método de Pago Depósito Bancario

Banco	Número de Cuenta en Soles	CCI
Banco de Crédito BCP	191-7292029-0-56	002-191-007292029056-55
Banco BBVA	0011-0371-01-00002688	01137100010000268828
Banco INTERBANK	2003007558471	003-200-003007558471-31
Banco BANBIF	007000818166	038-100-107000818166-43

Razón Social: UNIVERSIDAD ESAN | RUC: 20136507720

(*) Luego de realizar el pago, contactar con el asesor comercial para solicitar su boleta o factura por la inscripción total

Pago por Banco o Agente

1. Brinde número de cuenta
2. Mencione el DNI del pagante como referencia

App BCP

1. Ir a operaciones
2. Realizar transferencia a TERCEROS
3. Digite número de cuenta
4. Indique el monto a depositar
5. Colocar en referencia su número de DNI

Educación que
deja huella

Diploma de Especialización en Exportaciones a
Taiwán - Sectores Agro, Pesca y Artículos de
Decoración

Informes

**Fernando
Sotomayor**

 954 133 596

 fsotomayorc@esan.edu.pe

