

Diploma de Especialización en **Gestión de Negocios Veterinarios**

 **100** horas lectivas
(50 sesiones)

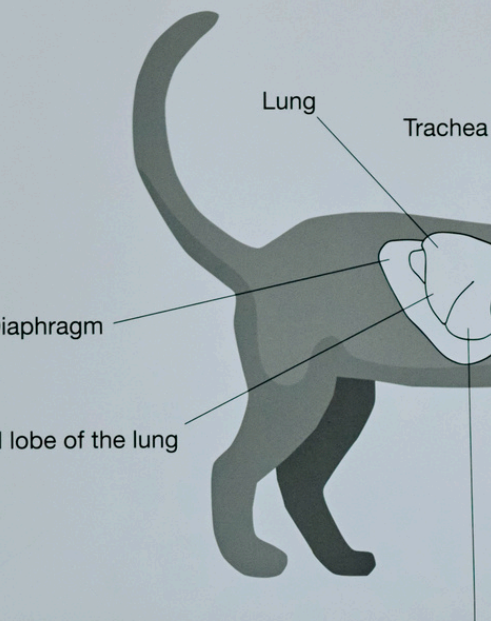
 Modalidad **Online**

N1 en la **preferencia**
del SECTOR
EMPRESARIAL
2025
ENCUESTA ANUAL DE SECTORES - CCL



7 AÑO 2026

Respiratory System



¿Por qué estudiar este diploma?

Este diploma ha sido diseñado para desarrollar competencias que permitan gestionar negocios veterinarios orientados a generar valor, fortalecer el posicionamiento de los servicios veterinarios y mejorar la competitividad. El mercado veterinario en Chile exige a los profesionales del área competencias de gestión que les permitan administrar eficientemente sus organizaciones, diseñar estrategias competitivas, fortalecer su presencia comercial y garantizar estándares de calidad en el servicio. Con una formación integral, práctica y orientada al contexto del sector veterinario chileno, este diploma dota a sus participantes de las herramientas necesarias para tomar decisiones estratégicas, optimizar sus operaciones y consolidar negocios rentables, sostenibles y diferenciados en un mercado cada vez más exigente y competitivo.

Beneficios



- Certificado a nombre de la Universidad ESAN
- Reconocimiento a nivel nacional e internacional de ESAN



- Contenido actualizado y con enfoque práctico
- Clases online en tiempo real con clases grabadas.



- Plana docente con experiencia empresarial
- Importante red de contactos en el sector

Perfil del Estudiante



Emprendedor



Gerente o Jefe



Médico Veterinario

(*) Esta descripción es una referencia para quienes pueden beneficiarse más del diploma, pero no constituye un requisito excluyente para la participación.

Palabras del Coordinador General

El sector agroalimentario es clave para el desarrollo económico y social del país. En este entorno desafiante, la formulación de planes de agnegocios se vuelve esencial para impulsar iniciativas productivas viables, sostenibles e innovadoras. El Diploma de Especialización en Formulación de Planes de Agnegocios brinda a los participantes herramientas técnicas y estratégicas para diseñar y evaluar modelos de negocio competitivos, con énfasis en sostenibilidad, rentabilidad y acceso a mercados. A través de una formación práctica y enfocada en casos reales, los estudiantes fortalecerán sus capacidades para liderar proyectos que generen impacto en el desarrollo rural. Estamos convencidos de que este diploma contribuirá significativamente a la formación de profesionales capaces de dinamizar el sector agroalimentario con planes de negocio sólidos y orientados al desarrollo rural y territorial. Les invitamos a aprovechar al máximo esta experiencia académica y a formar parte de una comunidad comprometida con el crecimiento sostenible del agro.

Elliot Arteaga Reyes

Instituto de Desarrollo Económico de ESAN



**Educación que
deja huella**

Malla Curricular

Compuesto por 6 cursos y temario tentativo

CURSO 1: **Curso de Especialización en Administración y Organización**

Gestión administrativa y gestión organizacional.

Fundamentos gerenciales para maximizar beneficios.

Pilares de la organización y creación de valor para los clientes.

Dinámica gerencial - aplicaciones.

CURSO 2: **Curso de Especialización en Gestión Estratégica de Negocios Veterinarios**

Fundamentos de estrategia e innovación.

Estudio de mercado y competencia.

Análisis externo e interno.

Sistema de valor de recursos y habilidades.

CURSO 3: **Curso de Especialización en Gestión Comercial para Negocios Veterinarios**

Benchmarking, finanzas y estrategias de precios.

Mercado, valor, branding y publicidad.

Marketing mix.

Liderazgo, ética y marketing interno.

(*) Incluye materiales digitales

(*) Considerar que 1 hora lectiva equivale a 45 minutos.

(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones



**Educación que
deja huella**

Malla Curricular

Compuesto por 6 cursos y temario tentativo

CURSO 4:

Curso de Especialización en Gestión de Operaciones

Importancia de las AOCS en la generación de valor, productividad y competitividad.

Líneas de espera, cuellos de botella y errores de brecha.

Implementación de servicios anexos o por aumento de la demanda.

Análisis de procesos, manejo de inventario, negocios con proveedores y manejo de kardex.

CURSO 5:

Curso de Especialización en Gestión de la Calidad del Servicio

Customer experience, touch point y moments of true.

Reclutamiento, selección y sistemas de evaluación.

Herramientas de control de gestión.

Servicios con valor agregado y cultura organizacional.

CURSO 6:

Curso de Especialización en Fundamentos Contables y Financieros

Fundamentos de contabilidad y finanzas. Análisis de estados financieros.

Proceso contable y valor del dinero en el tiempo.

Cálculo de tasa de descuento y evaluación financiera.

Inventarios, costo de productos y servicios.

(*) Incluye materiales digitales

(*) Considerar que 1 hora lectiva equivale a 45 minutos.

(*) El temario está sujeto a actualizaciones o modificaciones



**Educación que
deja huella**

Nuestra Plana Docente



Los profesores de ESAN son reconocidos por su exitosa trayectoria académica y empresarial dentro y fuera del país. Con ellos está asegurada la riqueza del aprendizaje y la rigurosidad de la enseñanza.

1 Karina Chuquispuma

Consultora de Proyectos I+D+i

Doctora en Ingeniería Agrícola con especialización en Gobernanza Ambiental e Inteligencia Artificial por la Universidad Politécnica de Madrid, Máster en Tecnología Agroambiental por la misma casa de estudios e Ingeniera Agrícola por la Universidad Nacional Agraria La Molina. Cuenta con más de 10 años de experiencia liderando proyectos de gobernanza, trazabilidad de sistemas productivos y transformación digital en contextos de cooperación internacional, sector público y privado. Ha desarrollado herramientas de inteligencia artificial para el análisis de políticas públicas y marcos regulatorios, y ha dirigido programas internacionales de gran escala integrando gestión de datos y cumplimiento normativo. Se desempeñó como Decana de la Facultad de Ingeniería Ambiental de la Universidad Científica del Sur y es docente en ESAN y la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.



2 César Agüero Matta

Country Manager Perú en Bharat Serums and Vaccines Limited

Magíster en Supply Chain Management por la Universidad del Pacífico, con distinción Beta Gamma Sigma, y Químico Farmacéutico por la Universidad Peruana Cayetano Heredia. Se desempeña como Country Manager Perú en Bharat Serums and Vaccines Limited y anteriormente como Operations Head en Emcure Pharmaceuticals Limited, gestionando operaciones locales e internacionales de la cadena de suministro farmacéutica. Ha coordinado cadenas de suministro en empresas del sector salud con manejo de importaciones y distribución de productos biológicos termosensibles, dispositivos médicos y productos farmacéuticos, e implementó sistemas de gestión integrados bajo normas ISO 9001 e ISO 14001. Cuenta con experiencia adicional en consultoría farmacéutica para DHL Supply Chain y en inteligencia comercial en el sector farmacéutico.



3 César Amaro Suárez

Investigador Principal en Videnza Consultores

Se desempeñó como Director General de DIGEMID, el principal organismo regulador de medicamentos, insumos y drogas del país, y como Gerente General de SALUDPOL, donde supervisó el financiamiento y abastecimiento de medicamentos para la red de establecimientos de la sanidad policial. Como Director Ejecutivo de Servicio de Medicinas Pro Vida, desarrolló un modelo pionero de suministro y distribución de medicamentos certificado en Buenas Prácticas de Almacenamiento y Buenas Prácticas de Distribución y Transporte. En PARSALUD lideró la implementación del Sistema de Suministro de Medicamentos y Material Médico del MINSA (SISMED) y coordinó la primera compra corporativa sectorial de medicamentos mediante subasta inversa. Fue Decano Nacional del Colegio Químico Farmacéutico del Perú (2012-2013). Es Químico Farmacéutico por la Universidad Nacional Mayor de San Marcos y Máster en Dirección y Administración de Empresas por la Escuela Europea de Negocios de España.



(*) La plana docente es referencial. En caso de que alguno de los profesores indicados no pueda dictar en algún momento, será reemplazado por otro profesional de igual nivel y trayectoria académica.

Certificado por ESAN

Los participantes que cumplan satisfactoriamente con los requisitos solicitados recibirán: **“Diploma de Especialización en Gestión de Negocios Veterinarios”**



El documento es virtual y expedido por la Universidad ESAN.

Nota: La denominación Diploma de nuestros productos responde a la promulgación de la nueva Ley Universitaria 30220. En ningún caso se deberá entender que este programa académico corresponde a la categoría de Diplomados de Posgrado establecida en el artículo 43.1 de la precitada Ley 30220.

Admisión

El postulante deberá enviar los siguientes documentos:

- Ficha de inscripción debidamente llenado.
- Copia simple del DNI ambas caras.
- Copia del voucher del depósito de la matrícula o del pago total.

(*) El diploma se abrirá con mínimo 15 matriculados.

(*) Si por algún motivo de fuerza mayor ocurra alguna contingencia con la programación de clases, esto se reprogramará en otra fecha y horario previa coordinación con los alumnos y docente.

(*) Los postulantes que soliciten factura a nombre de empresa se le enviará el formato de aceptación de facturación para su envío respectivo

(*) Los alumnos que soliciten pago fraccionado tendrán que firmar virtualmente sus letras de pago.

Frecuencia y Horario



Cada 2 semanas 2 días a la semana



Martes 7:00 pm - 10:00 pm
Jueves 7:00 pm - 10:00 pm

(*) Las fechas programadas pueden ser sujetas de cambio con la anticipación necesaria.

Reconocimientos y Acreditaciones de ESAN



Educación que deja huella

Información Financiera

Consulte por el financiamiento directo con el asesor comercial.

Tarifa Regular

Matrícula	8 Cuotas
\$125 USD	\$187.5 USD

(*) El financiamiento de las cuotas es sin intereses.

(*) Consultar por descuentos especiales en la 1ra cuota.

Inversión Financiada

\$1,625 USD

Inversión al Contado (Pronto pago)

\$1,495 USD (8% dscto.)

(*) Consultar por descuentos especiales del pronto pago.

Métodos de Pago

Depósito Bancario

Banco	Número de Cuenta en Dólares	CCI
Banco BBVA	0011-0371-0100002696	01137100010000269621
Banco BCP	191-7292037-1-47	002-191-007292037147-52

(*) Denominación: FID. ESAN SV REC

(*) Luego de realizar el pago, contactar con el asesor comercial para enviarle la boleta de depósito.

(*) Los descuentos no son retroactivos ni acumulativos.

(*) Las devoluciones se efectuarán en un plazo de hasta 45 días hábiles desde la solicitud.

Pago en el Sitio Web: <https://ide.esan.edu.pe/>

Tarjeta de crédito o débito

VISA

Diners Club
INTERNATIONAL

mastercard

UnionPay
银联

AMERICAN
EXPRESS


Yape

yape

**Educación que
deja huella**

Diploma de Especialización en Gestión de Negocios
Veterinarios

Informes
**Cristina
Rosales**

 + 51 961 546 667

 crosalesq@esan.edu.pe

